

Werkstudent Sales & Marketing (m/w/d)

» Du bist motiviert und brennst für das Thema Sales & Marketing? Du suchst eine Herausforderung und willst unsere Vision mitgestalten? Dann bist Du bei uns genau richtig!

Deine Chance & Herausforderung

- » Zu Deinen Aufgaben gehört die Unterstützung bei der Weiterentwicklung und Realisierung der Marketingstrategie.
- » Wir zählen auf Deine Mitarbeit bei der Optimierung unserer Webseite und der Conversion-Phase.
- » Du bist mitverantwortlich für die Steigerung der Online-Leads und der daraus generierten Pipeline.
- » Wir freuen uns auf Deine Unterstützung in Hubspot durch Aufsetzen von Workflows und der Erstellung von Reporting-Dashboards.
- » Dir fällt es leicht kreativen Online-Content (Webinare, Whitepaper- und Blogartikel) zu erstellen.
- » Du hast bereits erste Erfahrung in den Adobe Programmen InDesign, Photoshop oder xD.
- » Du unterstützt uns bei der Vorbereitung und Organisation von Sales Terminen durch Telefonakquise und weitere Maßnahmen zur Leadgenerierung.

Unsere Erwartung an Dich

- » Aktuell bist du Student in einem relevanten Studiengang wie BWL, Wirtschaftsingenieurwesen, Kommunikation, Marketing oder einer ähnlichen Fachrichtung.
- » Eine Verfügbarkeit von mindestens 6 Monaten sowie eine durchgehende Immatrikulation während dieser Zeit sind gewährleistet.
- » Es begeistert dich, in einem jungen und dynamischen Team aktiv mitzuwirken und gemeinsam Projekte voranzubringen.
- » Mit deinem Teamgeist und deiner Eigeninitiative bist du eine wertvolle Unterstützung, die Herausforderungen strukturiert und engagiert angeht.
- » Proaktives Handeln, eine klare Struktur in der Arbeitsweise und eine hohe Lernbereitschaft zeichnen dich aus.
- » Neben deinen guten Deutschkenntnissen bringst du auch sichere Englischkenntnisse mit.

Unsere Benefits



- » Startup-Kultur
- » Flache Hierarchien und ein hochmotiviertes Umfeld



- » High-end Geräte und moderne Technologien
- » Ergonomische Büroausstattung



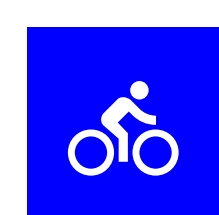
- » Flexible Arbeitszeiten und Arbeitsorte
- » Home-Office



- » Viele Events und Team Buildings
- » Optimierung deiner Skills



- » Betriebsrestaurant
- » Kostenlose Getränke



- » Kostenloses Parken
- » Optimale Anbindung an ÖPNV

Unser Unternehmen

» Possehl Online Solutions ist ein Anbieter digitaler Softwarelösungen zum Vertrieb von Ersatzteilen, Maschinen und Services - vorrangig für Unternehmen aus dem industriellen Mittelstand. Mit unseren Lösungen sparen sich Unternehmen viel Zeit bei der Bearbeitung ihrer Bestellungen und Anfragen. Innovative Features ermöglichen Kunden eine vollumfängliche Optimierung ihrer Aftersales-Prozesse.



Dein nächster Schritt

- » Wir freuen uns auf Deine Bewerbung unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und Deines frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an karriere@possehl-online.com.