

Werkstudent Inside Sales (m/w/d)

» Du bist motiviert und brennst für das Thema Inside Sales? Du suchst eine Herausforderung und willst unsere Vision mitgestalten? Dann bist Du bei uns genau richtig!

Deine Chance & Herausforderung

- » Du identifizierst Schlüsselpersonen und Stakeholder bei Großunternehmen aus den Bereichen Service und Digitalisierung innerhalb der DACH-Region, um gezielt Kontakt aufzubauen.
- » Nachhaltig gewinnst du neue Sales Qualified Leads (SQL) – sei es durch Kaltakquise oder die Nutzung unserer umfassenden Maßnahmen zur Leadgenerierung.
- » Mit deinem Kommunikationsgeschick begeisterst du Interessenten im Erstkontakt und überzeugst sie von einem weiteren Gespräch.
- » Eigenständig vereinbarst und führst du erste Termine durch, um den Grundstein für eine erfolgreiche Zusammenarbeit zu legen.
- » Die Qualifizierung von Leads anhand der BANT-Kriterien sowie das anschließende Handover an das Key Account Management (KAM) gehören ebenso zu deinen Aufgaben.

Unsere Erwartung an Dich

- » Aktuell bist du Student in einem relevanten Studiengang wie BWL, Wirtschaftsingenieurwesen, Kommunikation, Marketing oder einer ähnlichen Fachrichtung.
- » Eine Verfügbarkeit von mindestens 6 Monaten sowie eine durchgehende Immatrikulation während dieser Zeit sind gewährleistet.
- » Es begeistert dich, in einem jungen und dynamischen Team aktiv mitzuwirken und gemeinsam Projekte voranzubringen.
- » Mit deinem Teamgeist und deiner Eigeninitiative bist du eine wertvolle Unterstützung, die Herausforderungen strukturiert und engagiert angeht.
- » Proaktives Handeln, eine klare Struktur in der Arbeitsweise und eine hohe Lernbereitschaft zeichnen dich aus.
- » Neben deinen guten Deutschkenntnissen bringst du auch sichere Englischkenntnisse mit.

Unsere Benefits



- » Startup-Kultur
- » Flache Hierarchien und ein hochmotiviertes Umfeld



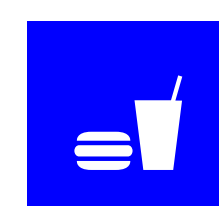
- » High-end Geräte und moderne Technologien
- » Ergonomische Büroausstattung



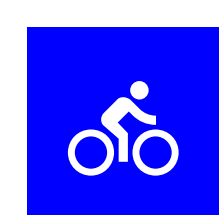
- » Flexible Arbeitszeiten und Arbeitsorte
- » Home-Office



- » Viele Events und Team Buildings
- » Optimierung deiner Skills



- » Betriebsrestaurant
- » Kostenlose Getränke



- » Kostenloses Parken
- » Optimale Anbindung an ÖPNV

Unser Unternehmen

» Possehl Online Solutions ist ein Anbieter digitaler Softwarelösungen zum Vertrieb von Ersatzteilen, Maschinen und Services - vorrangig für Unternehmen aus dem industriellen Mittelstand. Mit unseren Lösungen sparen sich Unternehmen viel Zeit bei der Bearbeitung ihrer Bestellungen und Anfragen. Innovative Features ermöglichen Kunden eine vollumfängliche Optimierung ihrer Aftersales-Prozesse.



Dein nächster Schritt

» Wir freuen uns auf Deine Bewerbung unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und Deines frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an karriere@possehl-online.com.