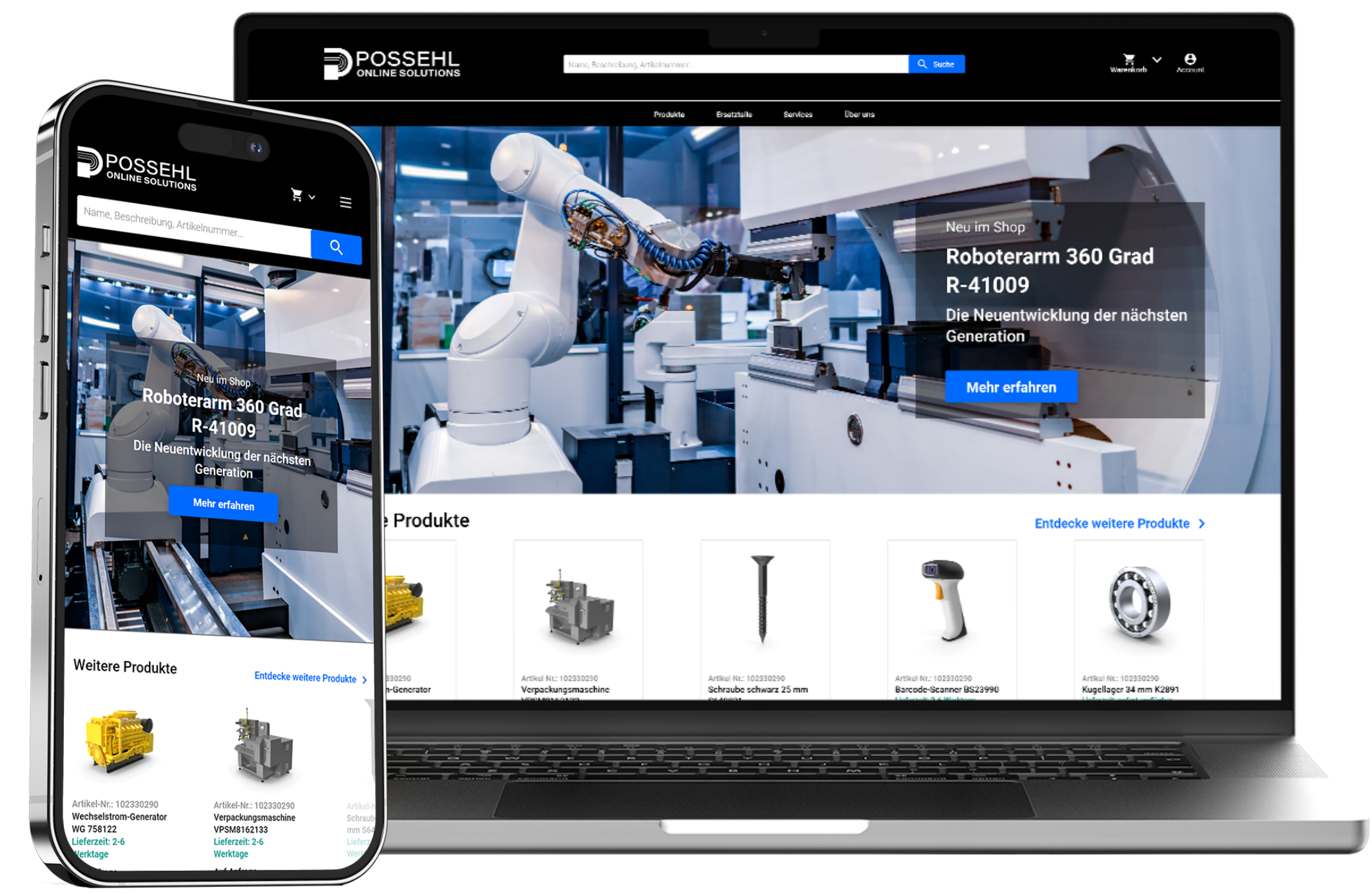


take the #nextstep.



// Werkstudent Sales & Marketing (m/w/d)

» Du bist motiviert und brennst für das Thema Sales & Marketing? Du suchst eine Herausforderung neben Deinem Studium und willst unsere Vision mitgestalten? Dann bist Du bei uns genau richtig!













// Deine Chance & Herausforderung

- » Zu Deinen Aufgaben gehört die **Unterstützung bei der Weiterentwicklung und Realisierung der Marketingstrategie.**
- » Wir zählen auf Deine Mitarbeit bei der **Optimierung unserer Webseite** und der Conversion-Phase.
- » Du bist mitverantwortlich für die **Steigerung der Online-Leads** und der daraus generierten Pipeline.
- » Wir freuen uns auf Deine **Unterstützung in Hubspot** durch Aufsetzen von Workflows und der Erstellung von Reporting-Dashboards.
- » Dir fällt leicht kreativen Online-Content (**Webinare, Whitepaper- und Blogartikel**) zu erstellen.
- » Du hast bereits erste Erfahrung in den Adobe Programmen **inDesign, Photoshop oder xD.**
- » Du unterstützt uns bei der **Vorbereitung und Organisation von Sales Terminen.**

// Unsere Erwartung an Dich

- » Du bist Student im Studiengang **BWL, Wirtschaftsingenieurwesen, Kommunikation, Marketing** oder eines anderen relevanten Studiengangs.
- » Du bist **mind. für 6 Monate** verfügbar.
- » Du verfügst über eine **Immatrikulation** während der gesamten Dauer der Werkstudententätigkeit.
- » Es gehört zu Deiner Leidenschaft, ein junges und dynamisches Team aktiv mitzugestalten.
- » Du bist ein **Teamplayer** und zeigst stets Eigeninitiative.
- » Du bist **proaktiv, strukturiert und hast eine hohe Lernbereitschaft.**
- » Du verfügst über gute Deutsch- und Englischkenntnisse.

// Unsere Benefits

-  » Startup-Kultur
-  » Flache Hierarchien und ein hochmotiviertes Umfeld
-  » Viele Events und Team Buildings
-  » Optimierung deiner Skills
-  » High-end Geräte und moderne Technologien
-  » Ergonomische Büroausstattung
-  » Betriebsrestaurant
-  » Kostenlose Getränke
-  » Flexible Arbeitszeiten und Arbeitsorte
-  » Home-Office
-  » Kostenloses Parken
-  » Optimale Anbindung an ÖPNV

// Unser Unternehmen

» Die Possehl Online Solutions GmbH in Augsburg ist ein im Dezember 2020 gegründetes Corporate Start-up der erfolgreichen Possehl-Gruppe in Lübeck. Wir bieten E-Commerce-Lösungen als Software-as-a-Service (SaaS) vorrangig für Kunden im Maschinen- und Anlagenbau an. Darüber hinaus betreiben wir einen eigenen Online-Marktplatz unter dem Namen MyPossehl und unterstützen unsere Kunden mit unserer langjährigen Expertise aus dem Maschinen- und Anlagenbau. bei der Umsetzung, der erfolgreichen Etablierung und dem Betrieb der E-Commerce Lösung.

//Kontakt

Possehl Online Solutions GmbH
Alois-Senefelder-Allee 1
86153 Augsburg
Telefon: +49 (0) 821-650659-55
www.possehl-online.com